



Vous souhaitez stimuler les performances de votre force de vente et vous cherchez comment élaborer un incentive motivant ?

Consultez-nous, *Atmosphère Events s'occupe de tout : la mécanique du challenge adaptée à vos objectifs de performance, la communication auprès de vos équipes commerciales, l'animation régulière avec suivi en ligne, la mise à disposition et la logistique de distribution des récompenses sans oublier réunion de lancement et cérémonie de clôture avec proclamation des résultats...*

PROGRAMME TYPE :

- Création et mise en place de votre opération de stimulation
- Convention de lancement pour promouvoir le challenge, expliquer la mécanique, motiver les équipes et présenter l'e-catalogue de cadeaux
- Animation périodique avec envoi d'emails personnalisés, outils de visualisation ludique des performances, catalogues, flyers...
- Attribution de points donnant accès à 2 500 cadeaux de marques
- Remise des prix festive avec révélation des lauréats

PRESTATIONS :

Les objectifs : Organiser des challenges ou des concours de ventes, favoriser le dynamisme commercial, fédérer les équipes, entretenir l'esprit de compétition sont des actions incontournables pour tout manager commercial. **Atmo Stim[®]** est la solution qui vient compenser le temps et les outils qui vous font parfois défaut.

Le principe : Nous mettons en place pour vous différentes opérations de stimulation personnalisées dans une solution tout inclus. De l'inscription de vos participants à la gestion et l'acheminement des récompenses, en passant par les outils d'animation et le suivi des performances individuelles nous prenons en charge toutes les étapes en lien étroit avec vous.

L'animation : Boostez l'implication de chacun tout en fédérant l'équipe avec des animations ludiques et stimulantes grâce à la communication que nous entretiendrons pour vous avec chaque participant tout au long de l'opération. On line (tablette, smartphone, etc...) ou print (flyers, catalogues, plv...), nos outils d'animation dopent l'efficacité de vos challenges !

Les outils : Avec la visualisation en temps réel des performances individuelles, chaque participant aura à cœur de donner le meilleur de lui-même : scénarisation du lancement de votre challenge, esprit de compétition grâce au gaming, stimulation des connaissances avec des quizz, générateur de points bonus, top 10 des meilleurs participants, points anniversaire, compte à rebours, actualités d'entreprise.

Variantes : Fidélisation, parrainage, remerciements... sont autant d'occasions d'instaurer des relations durables et de créer un lien de confiance ou pour recruter de nouveaux clients de qualité.

Contact : Stéphane LORNE – 06 12 04 42 15
02 41 66 83 38

